




GLOBALVEST

*Empowerment
Through Innovation*

Polices d'assurance du marché secondaire américain

*Sûres. Rendement élevé.
Indépendantes des bourses.*

A close-up photograph of a young woman with long, dark hair, smiling warmly. She is wearing a dark grey business suit jacket over a white collared shirt and a dark tie. In the background, the backs of two men in suits are visible, suggesting a professional or corporate environment.

» Nous proposons des produits financiers de grande qualité, répondant aux plus hautes exigences – au service des clients, novateurs, transparents et professionnels. «

US Life Settlements: une catégorie d'investissements des plus attrayants

Face aux fluctuations importantes sur les marchés des capitaux dans le monde entier, il est de plus en plus difficile pour les investisseurs d'obtenir un rendement attractif durable sur leur capital. Leur priorité est de profiter de rendements supérieurs à la moyenne tout en minimisant les risques: un compromis souvent bien difficile à réaliser avec les investissements traditionnels tels que les emprunts et les actions. C'est dans ce contexte que les placements alternatifs ont pris de l'importance. Parmi ceux-ci, les Hedge Funds, les participations dans des entreprises non cotées en bourse (Private Equity), les matières premières ou les objets de valeur. Ceux-ci séduisent par la promesse de rendements nettement plus élevés, indépendants des aléas des marchés de capitaux, et permettent de minimiser les risques de placement.

Catégories d'investissement

Investissements traditionnels

- Emprunts
- Bons du trésor
- Fonds de rente
- Fonds du marché monétaire
- Actions
- Fonds d'actions
- Immobilier
- Fonds immobiliers

Investissements alternatifs

- Hedge Funds
- Private Equity
- Matières premières
- Or
- Polices du marché secondaire
- Art
- Antiquités
- Bijoux

Dans les années à venir, les investissements alternatifs sont appelés à gagner en importance en tant que complément structurel aux investissements traditionnels.

Dans les années à venir, les investissements alternatifs sont appelés à gagner en importance en tant que complément structurel aux investissements traditionnels, tant auprès des investisseurs institutionnels que des particuliers. Ainsi, à en croire une étude de Russell Investment, société de consulting de renom, les grands investisseurs, comme les caisses de pension ou les fondations, prévoient d'augmenter considérablement les placements dans les investissements alternatifs. Les fonds de dotation des universités américaines placent par exemple plus de la moitié de leurs moyens dans les investissements alternatifs. Cette stratégie leur a permis de résister à la chute des actions de ces dernières années.

Les polices du marché secondaire américain, également appelées Life Settlements, constituent une catégorie extrêmement intéressante parmi les investissements alternatifs. Elles consistent pour l'investisseur à acquérir le droit d'option sur une assurance-vie. Il prend alors en charge le versement des primes pendant la durée de validité, à la place de l'assuré, et reçoit le montant de l'assurance au décès de celui-ci.

Dans tous les cas, le montant de l'assurance est acquis et la date exacte du versement reste la seule inconnue. Les polices du marché secondaire offrent ainsi des opportunités de rendement nettement supérieur à celui du marché des capitaux, dans les cas où le paiement a lieu à une date rapprochée. Le montant de la somme d'assurance est connu dès le départ. Ainsi, lorsque la police devient exigible, le bénéficiaire touche le capital placé et la rémunération sous la forme du montant d'assurance. En résumé, l'investisseur acquiert un produit de placement à un prix réduit.

Les polices d'assurance risque dominent le marché américain des assurances

Afin de comprendre les avantages précis d'une telle transaction pour l'acheteur et pour le détenteur de la police, une meilleure compréhension du marché américain des assurances est nécessaire.

Généralement, les Américains souscrivent une assurance risque décès lorsqu'ils sont jeunes. L'idée est de se prémunir contre certains risques, par exemple pour assurer une protection financière pour les bénéficiaires de la police ou pour acquérir un bien immobilier. Il existe plusieurs variantes de polices d'assurance risque. Les détenteurs des assurances appelées Whole-Life bénéficient d'une couverture à vie, mais doivent également continuer à s'acquitter des primes tout au long de leur vie. Les primes annuelles, avec une moyenne de trois et demi à quatre pour cent de la somme d'assurance, sont nettement plus élevées que pour celles des assurances partiellement comparables en Suisse.

L'assuré profite de la vente de son assurance

Aux Etats-Unis, tout détenteur d'une police risque a le droit de vendre son assurance à un tiers. Cette cession permet à l'assuré d'obtenir des liquidités, par exemple afin de pouvoir financer des soins coûteux. Lors de la vente, le montant lui est immédiatement versé, mais il reste la personne assurée. Le détenteur de la police augmente ainsi de son vivant sa marge de manœuvre financière, tout en s'épargnant le règlement des primes à venir. La police pourrait être certes résiliée prématurément, toutefois, dans un tel cas, seule la valeur de rachat, nettement inférieure, serait réalisée. La vente à un investisseur est beaucoup plus attrayante, car elle permet de récupérer une partie des primes versées. En fonction de l'espérance de vie, le vendeur reçoit entre 25 et 80 % de la somme d'assurance.

Près de 50 % de toutes les insolvabilités privées aux Etats-Unis sont dues à l'augmentation des coûts dans le secteur de la santé.

Pourquoi au juste vendre des polices?

- > Les motifs de vente d'une police sont très variables. Parmi ceux-ci, les frais élevés des prestations médicales et des médicaments, qui, sont aux Etats-Unis fréquemment à la charge des particuliers. Le système de santé américain ne prévoit pas une répartition des coûts reposant sur le principe de la solidarité, comme c'est le cas en Suisse. L'apparition soudaine d'une maladie grave peut conduire à une situation d'urgence financière considérable pour le détenteur de la police. Il n'est pas rare que les soins s'élèvent à plusieurs milliers de dollars par mois, avec des conséquences fatales. Près de 50 % de toutes les insolvabilités privées aux Etats-Unis sont dues à l'augmentation des coûts dans le secteur de la santé, un chiffre inimaginable en Europe de l'ouest.
- > D'autres raisons de vouloir transformer son assurance décès en une assurance en cas de vie sont les besoins de moyens financiers afin de pouvoir continuer à s'assurer un niveau de vie identique suite à une perte de revenu ou encore à l'exécution d'un dernier souhait, tel qu'un voyage au tour du monde. De même, de nombreux assurés ne sont plus en mesure de payer les primes élevées à partir d'un certain âge, de sorte que les polices se retrouvent à la limite de la liquidation. Ce sont les motifs de près de la moitié des résiliations avant terme des assurances vie aux Etats-Unis.



Une situation profitable pour toutes les parties

Très courantes depuis des années, les opérations sur les polices du marché secondaire sont devenues aux Etats-Unis un secteur d'activités hautement professionnalisées. Ainsi, le volume de ces transactions s'élevait en 2004 à plus de six milliards de US dollars. Le marché secondaire a vu le jour dans les années 80, avec l'épidémie du SIDA et la volonté de venir en aide aux malades. Ce marché dit du « viatique » pour les détenteurs de police gravement atteints dans leur santé est aujourd'hui devenu pratiquement insignifiant. Le marché s'est transformé et est dominé par les „seniors“, à savoir essentiellement des personnes âgées qui y recourent principalement à des fins de financement.

Comme dans tout marché, acheteurs et vendeurs œuvrent à la conciliation de leurs intérêts. Le détenteur de police recherche un acquéreur, afin de débloquer des liquidités. L'acheteur obtient un investissement attrayant, indépendant de l'évolution des marchés des actions et des rentes.

En raison de la taille du marché des assurances aux Etats-Unis, leader incontestable dans le monde avec une part de plus de 30% du volume des primes, aucune pénurie de polices de qualité n'est à craindre dans les années à venir. Les experts s'attendent plutôt à un accroissement de l'offre. De plus en plus d'Américains font usage de leur option de vente des polices. En outre, la génération du baby-boom des années 50 se situe à l'entrée de l'âge de retraite et consolide ainsi ce marché.

Avec une part de plus de 30% du volume des primes d'assurance, le marché américain des assurances est le plus important au monde.

» La « Settlement Company » fournit toutes les prestations de service autour de la transaction et coordonne les différentes étapes en collaboration avec des fiduciaires et des experts-comptables. «

Faites confiance à l'expert: GLOBALVEST

Pour profiter du marché lucratif des assurances du marché secondaire, les investisseurs peuvent s'adresser à une société spécialisée dans les Settlements, qui fait le lien entre vendeurs et investisseurs. Parmi ces sociétés, GLOBALVEST Ltd. dont le siège est à Dublin en Irlande. Elle gère l'achat, le contrôle et la vente des polices ainsi que le paiement des montants d'assurance. GLOBALVEST a été fondée en 2004 par plusieurs experts du secteur des assurances et de la finance et dispose d'un vaste réseau de fiduciaires indépendantes, d'experts médicaux et d'experts-comptables. L'objectif de la société est de permettre aux investisseurs privés et institutionnels d'accéder au marché secondaire américain des polices d'assurance-vie, de développer et de proposer des produits innovateurs dans ce segment.

L'achat de police: séparer le grain de l'ivraie

GLOBALVEST sélectionne uniquement des assurances-vie de compagnies d'assurance américaines classées B+ (très bonnes) ou mieux.

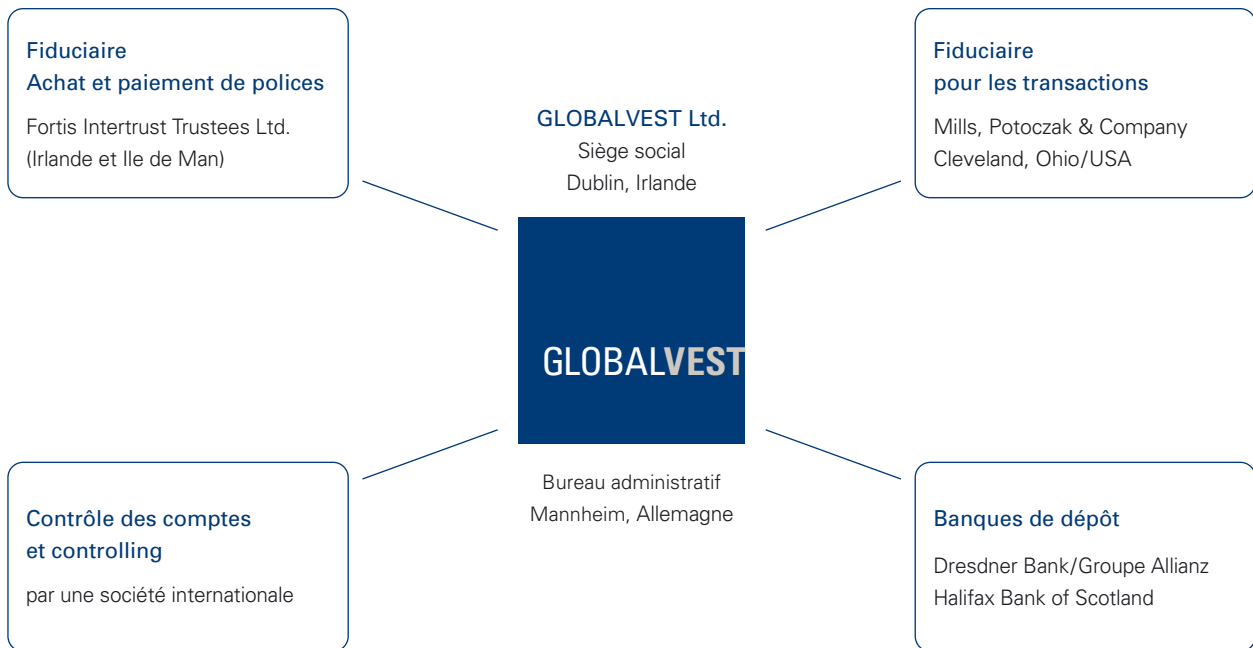
Lorsqu'un investisseur passe un ordre d'achat, GLOBALVEST choisit des polices sur la base de critères stricts. Elle sélectionne uniquement des polices de compagnies d'assurance américaines classées B+ (très bonnes) ou mieux par les agences spécialisées AM Best, Moody's ou Standard & Poor's. Des fiduciaires associées contrôlent ensuite les contrats d'assurance. Des médecins et des actuaires indépendants sont chargés d'établir un pronostic clair sur l'espérance de vie. La détermination précise de l'espérance de vie constitue le facteur essentiel pour estimer l'importance du rendement. Alors que les revenus annuels peuvent être calculés d'avance au moment de l'investissement, en fonction de l'espérance de vie pronostiquée, c'est la date effective du paiement qui détermine le rendement: si la personne dépasse l'espérance de vie pronostiquée, le rendement est moins important; dans le cas contraire, il augmente en conséquence. Ainsi en fonction de l'échéance, le paiement effectif peut avoir lieu avant ou après la date pronostiquée.

Dans le passé, pour des polices comparables – telles que GLOBALVEST les propose aujourd'hui – plus de 80% sont arrivées à échéance pendant la durée pronostiquée de l'espérance de vie. Cela ne suffit toutefois pas pour en déduire une garantie pour l'avenir. Cependant, GLOBALVEST confie l'évaluation uniquement à des organismes renommés et expérimentés, afin de garantir des prévisions d'une grande fiabilité. Par ailleurs, les expertises sont soumises à un contrôle indépendant de plausibilité médicale.



Réseau international | Compétences

GLOBALVEST profite d'un réseau international avec des partenaires de renom:



Achat et paiement de polices par la fiduciaire

Fortis Intertrust Trustees Ltd. (Irlande et Ile de Man)

Fiduciaire pour les transactions

Mills, Potoczak & Company, Cleveland, Ohio/USA

- > Services fiduciaires pour l'acquisition des polices, le paiement des primes et le recouvrement des provisions
- > Suivi des personnes assurées (Tracking)
- > Enregistrement des créances des compagnies d'assurance

Banques de dépôt

Dresdner Bank/Groupe Allianz, Halifax Bank of Scotland

Contrôle des comptes et controlling

par une société internationale

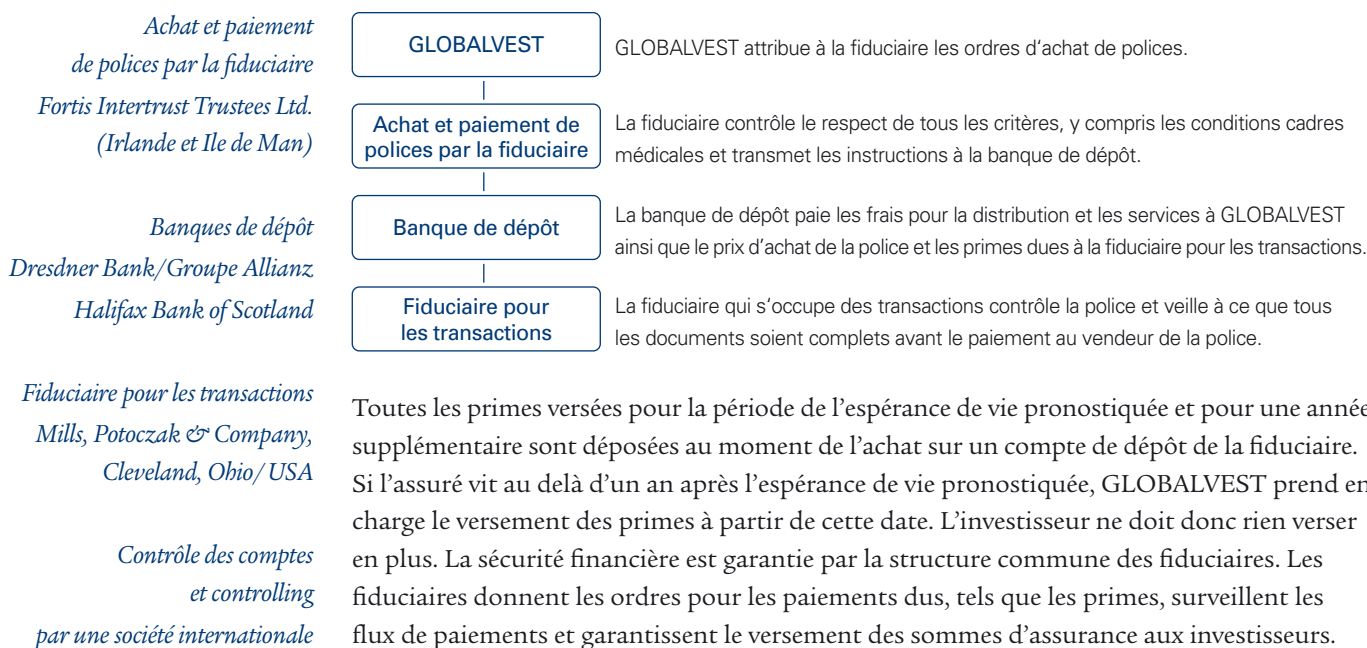
- > Audit annuel selon les normes GAAP
- > Audit indépendant des transactions fiduciaires
- > Conformité avec les dispositions d'ordre d'achat



Nos polices: flexibles et transparentes quelle que soit leur terme

GLOBALVEST vous propose des polices avec diverses échéances. Notre éventail s'étend de 36 à 84 mois. En fonction de leur disponibilité, les polices peuvent ainsi être attribuées de manière flexible. Nos expériences ont démontré que les polices les plus souvent proposées ont un terme pronostiqué correspondant à la période précitée. Grâce à cette souplesse, nous sommes en mesure d'assurer un volume d'investissement élevé de la part des clients internationaux, particuliers et professionnels, dans les délais les plus brefs. Selon le montant, nous proposons à l'investisseur de répartir le placement sur une ou plusieurs polices avec des échéances concrètes.

Les polices dont le terme est plus éloigné dans le temps présentent une plus grande probabilité d'être échues avant terme, et donc un rendement plus élevé, que les polices dont l'échéance est à court terme. Le placement minimal sur une police du marché secondaire chez GLOBALVEST s'élève en règle générale à USD 25'000. Toutefois, pour les investissements plus importants, une répartition des placements sur plusieurs échéances est possible.



Tout est une question de qualité.

- > La probabilité qu'une assurance ne soit pas payée par suite d'insolvabilité de la compagnie est très faible. En effet, GLOBALVEST accepte uniquement des polices de compagnies d'assurance affichant des critères de qualité élevés ainsi qu'un important potentiel financier. En outre, il n'y a encore jamais eu de cas de non-paiement du capital décès par suite d'insolvabilité dans tout l'historique des assurances américaines.



GLOBALVANTAGE

Polices du marché secondaire américain en tant que placement direct

Contrairement aux solutions associées à des fonds, GLOBALVANTAGE est un placement direct dans les polices du marché secondaire américain. L'investisseur acquiert auprès de GLOBALVEST un ou plusieurs Life Settlements américains. La rémunération du placement est connue au moment de l'investissement, tandis que la durée du placement repose sur l'espérance de vie pronostiquée. Sur la base des indications claires fournies par GLOBALVEST concernant la structure des âges – 75 % des polices du marché secondaire concernent des assurés âgés déjà de plus de 70 ans –, l'investisseur peut tabler sur la forte probabilité que les polices échoient selon l'espérance de vie indiquée. La comparaison avec l'historique des échéances démontre l'exactitude des expertises. Selon les études menées par le très réputé institut d'expertise 21st Services of Minneapolis, plus de 80 % de toutes les polices achetées sont échues au terme de l'espérance de vie pronostiquée ou nettement plus tôt.

Le placement direct en bref:

Investissement minimal
> USD 25'000

Affectation
> Placement flexible sur une période de 36 à 84 mois en fonction de l'espérance de vie pronostiquée

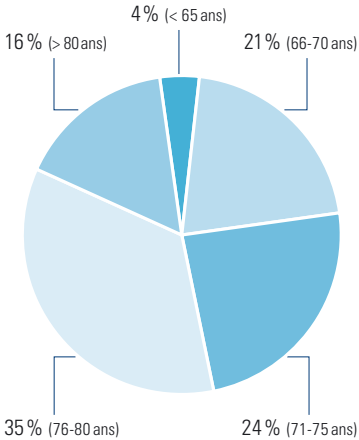
Echéance
> Lorsque survient le cas d'assurance, par décès du détenteur de la police

Rendement
> En fonction des prix du marché au moment de la signature

Devise de référence
> US Dollar

Répartition par âge des Life Settlements

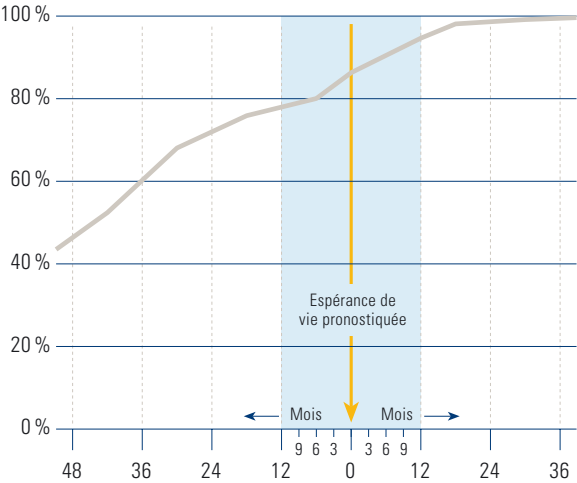
75 % des polices du marché secondaire concernent des assurés déjà âgés de plus de 70 ans.



Source: National Underwriter, KY/USA

Exactitude des expertises

Plus de 80 % de toutes les polices achetées sont échues au terme de l'espérance de vie pronostiquée ou nettement plus tôt.



Source: 21st Services of Minneapolis, MI/USA

Le GLOBALVEST Life Settlement-INDEX reflète les conditions du marché et le comportement des acheteurs et offre ainsi aux investisseurs une plus grande transparence.

GLOBALVEST Life Settlement-INDEX

Afin de rendre transparent le marché secondaire américain des polices d'assurance, GLOBALVEST a développé un indice, le GLOBALVEST Life Settlement-INDEX (GLSI). Comme tout marché, tel que celui des actions, des rentes, des matières premières ou des métaux précieux, le marché secondaire américain des assurances-vie se comporte de manière dynamique et non statique. L'offre et la demande déterminent le prix.

Le GLOBALVEST Life Settlement-INDEX consiste à adapter les valeurs de rendement aux prix du marché, afin de créer des conditions équitables et compréhensibles pour toutes les parties. Cela signifie que GLOBALVEST dispose toujours du « Buying Power » nécessaire pour prospecter et acquérir les meilleures polices. Le GLOBALVEST Life Settlement-INDEX est déterminé chaque trimestre et est publié dans le rapport GLOBALVEST.

Exemple de placement dans « GLOBALVANTAGE »

Montant du placement	USD 100'000
Espérance de vie pronostiquée	6 ans (72 mois)
Rendement annualisé ¹⁾	9,50 %
Remboursement garanti (indépendamment de l'échéance)	USD 157'000 (6 ans x 9,50 %)

¹⁾ par ex. selon le GLSI 2^{ème} trimestre 2006

Indépendamment de l'échéance de la police, l'investisseur reçoit le remboursement déterminé et garanti au moment du placement (dans cet exemple USD 157'000).

Echéance de la police par ex. après 4 ans²⁾ USD 157'000 (rendement annualisé de 14,25 %)

Echéance de la police par ex. après 6 ans USD 157'000 (rendement annualisé de 9,50 %)

Echéance de la police par ex. après 8 ans USD 157'000 (rendement annualisé de 7,13 %)

²⁾ Si la police est échue après 4 ans, le rendement qui en résulte est nettement plus élevé que le GLSI sur lequel repose le calcul du rendement.

Exemple du mode de fonctionnement du GLOBALVEST Life Settlement-Index (GLSI)

Montant du placement	USD 100'000
Espérance de vie prévue	6 ans (72 mois)
Rendement annualisé ³⁾	10,00 % (exemple)
Remboursement garanti (indépendamment de l'échéance)	USD 160'000 (6 ans x 10,00 %)

³⁾ par ex. lors d'une conclusion dans un autre trimestre

La modification du GLSI n'affecte pas les investissements déjà réalisés, mais sert de base à la détermination du rendement au moment de l'investissement.

Think global – act local – La direction internationale de GLOBALVEST



*Alexander Kral,
Managing Director*

En sa qualité de Managing Director, Alexander Kral constitue avec T. Andrew et B. Holland, le triumvirat à la tête de GLOBALVEST. Diplômé en économie d'administration, il assure la responsabilité générale de l'entreprise et opère en alternance depuis les sites de Dublin et de Mannheim. A. Kral coordonne par ailleurs les différents domaines d'activité et partenariats de distribution. Cet expert financier œuvre depuis 1990 dans le secteur de l'assurance et des finances et est considéré comme un précurseur de la branche encore jeune des Life Settlements en Allemagne. A. Kral dispose d'une grande expérience dans l'industrie des investissements, le commerce de devises et des fonds fermés.



Thomas Andrew, Director

Thomas Andrew est chargé de l'acquisition des polices et dirige le marketing. Diplômé en sciences économiques, il a fondé dans les années 90 aux Etats-Unis, une entreprise spécialisée dans les acquisitions et les fusions dans l'industrie, dont il a été le CEO jusqu'en 2001. De 2001 à 2004, il a été associé au sein de deux entreprises à Miami/Floride actives dans le commerce des actions et des dérivés. Au début de l'année 2005, Thomas Andrew a rejoint GLOBALVEST apportant avec lui son vaste réseau de contacts et ses connaissances approfondies des polices du marché secondaire américain.

*L'équipe de direction de
GLOBALVEST se compose
d'experts internationaux
maîtrisant le secteur
des polices du marché
secondaire américain.*



Brian Holland, Director

Brian Holland est entré en fonction chez GLOBALVEST au début de l'année 2006 en qualité de directeur des acquisitions de polices. Ancien président du plus grand établissement de courtage de polices du marché secondaire aux Etats-Unis, il travaille depuis 1994 dans le secteur des Life-Settlements et compte à ce titre parmi les pionniers de la branche. Ses excellents contacts font à ce jour de Brian Holland l'un des plus importants fournisseurs de Life Settlements américains du marché des assurances. Cet expert assure pour GLOBALVEST l'acquisition de polices répondant aux critères financiers de qualité.

Dublin, place financière libérale de rang mondial en Europe

Le siège social de GLOBALVEST Ltd est situé à Dublin. Au cours des dix dernières années, la capitale de l'Irlande s'est muée en une place financière de rang mondial. Elle est considérée avec Luxembourg comme un site d'envergure internationale en matière de prestations financières spécifiques et nombreuses sont les multinationales de la branche à s'y être établies. Dublin compte désormais plus de banques étrangères que Zurich. Bon nombre de sociétés de fonds d'investissement ont également élu leur siège dans la métropole irlandaise d'où elles proposent leurs produits et services. Cette croissance rapide est due notamment à la législation libérale, aux avantages fiscaux accordés aux entreprises, aux qualifications des salariés, à la souplesse du marché du travail ainsi qu'à un climat propice aux investissements.

Près d'un tiers de la population irlandaise vit dans cette ville située de part et d'autre de l'estuaire de la Liffey et qui compte désormais près de 1,1 millions d'habitants. Outre le secteur financier, Dublin est un haut-lieu des technologies de l'information, de l'industrie pharmaceutique et de la santé. Passée du statut de région déshéritée à celui d'état prospère, l'Irlande est une histoire de succès unique en son genre. L'adhésion à la Communauté Economique Européenne (CEE) en 1973 a marqué le début de l'essor pour

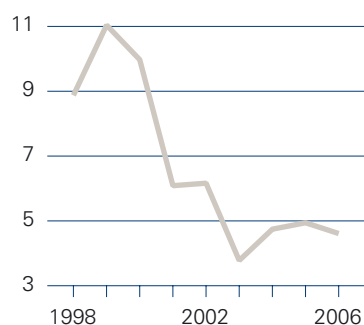


L'Irlande en bref

Population	4,09 millions (2004)
Revenu par habitant	USD 43'620 (2004)
Indice de corruption	place 18 (de 146 pays)
Evaluation du pays	AAA (Standard & Poor's)
Coûts du travail	EUR 18,11*

*par heure de travail dans les activités commerciales et artisanales (2003)

Produit intérieur brut



Evolution par rapport à l'année précédente en % (réel), Prévisions à partir de 2004



Aujourd'hui, Dublin est considérée avec Luxembourg comme un site d'envergure internationale en matière de prestations financières spécifiques.



GLOBALVEST a trouvé en Irlande d'excellentes conditions cadres pour émettre des produits innovateurs relatifs aux polices du marché secondaire américain.

© Fáilte, Irlande

le pays. Avec un taux de chômage faible et un revenu élevé par habitant, l'île verte occupe aujourd'hui une position de pointe au sein de la Communauté. Le nombre d'emplois a plus que doublé depuis l'adhésion à l'Union européenne.

Au cours des années à venir, l'économie du pays devra faire face à une nouvelle mutation fondamentale. Ainsi, après sa progression d'île agricole défavorisée en un site majeur pour les industries IT et pharmaceutique, l'Irlande souhaite se concentrer principalement sur des projets choisis dans le domaine de la technologie. Elle mise pour cela sur le « cerveau » de ses universités. Comme de nombreux sites de haute technologie de la région, Dublin est appelée à devenir un point central pour la recherche et le développement.

Opportunités et risques

La présente brochure n'a qu'une valeur informative et n'est pas une partie intégrante d'un accord contractuel. A cet égard, seul l'ordre d'achat officiel est valable. Nous déclinons toute responsabilité concernant l'exactitude des chiffres indiqués, des exemples de calcul et des objectifs économiques et fiscaux espérés par les investisseurs.

1. L'offre de GLOBALVEST Ltd. de rachat de polices du marché secondaire s'adresse en première ligne aux personnes et aux entreprises souhaitant diversifier leur portefeuille. Elle ne s'adresse pas aux citoyens américains et canadiens. Cette brochure ne peut présenter que des risques et opportunités d'ordre général. Une évaluation personnalisée des risques ne peut être effectuée que par les investisseurs, aidés ou non d'un conseiller spécialisé.
2. Le rendement effectif de l'investissement ne peut être calculé qu'après paiement à l'échéance, lorsque le facteur « temps » est établi. La période de placement est en règle générale comprise entre trois et sept ans. L'espérance de vie pronostiquée, en mois, n'est annoncée avec précision qu'après attribution d'une police déterminée.
3. En cas de dépassement de l'espérance de vie pronostiquée, le rendement diminue; en cas d'échéance avant terme, il peut augmenter considérablement. Un risque à cet égard s'accompagne d'opportunités de rémunération plus élevée.
4. Les prévisions des instituts chargés d'estimer l'espérance de vie ne sont pas des garanties. Les expertises erronées, les progrès de la médecine ou d'autres événements non prévisibles peuvent affecter l'espérance de vie effective des personnes assurées.
5. Il n'y a pas eu de cas de non-paiement du capital décès dans l'historique des assurances américaines. Même si notre sélection de polices porte exclusivement sur des compagnies d'assurance-vie dont la solvabilité est maximale, les possibilités d'insolvabilité ne peuvent être totalement exclues. Le risque est toutefois très minime.
6. Si pour des raisons particulières, GLOBALVEST Ltd. se trouve dans l'incapacité de s'acquitter du paiement des primes une fois l'espérance de vie pronostiquée dépassée d'une année, l'investisseur peut être sommé de payer (proportionnellement) les primes. Le « filet de sûreté » mis en place par GLOBALVEST Ltd. et les fiduciaires rend la concrétisation d'un tel risque très peu probable.
7. Le placement est effectué en US dollars. Le taux de change du USD dans la monnaie locale du pays de l'investisseur est soumis à des fluctuations. Celles-ci peuvent conduire à des pertes mais aussi des gains de change. En conséquence, le placement convient également à titre de diversification du dépôt en devises.
8. Le placement direct dans les polices du marché secondaire américain est un investissement, sans corrélation avec d'autres catégories d'investissement. Grâce à une structure des coûts transparente et favorable, les opportunités de rémunération sont nettement meilleures qu'avec des fonds fermés.
9. Il faut tenir compte de la fiscalité du pays d'origine de l'investisseur.
10. Les facteurs de politique économique qui influencent les relations de la Suisse ou de l'Union européenne avec les Etats-Unis, peuvent avoir des répercussions négatives ou positives sur les placements.
11. Le placement dans des polices du marché secondaire américain constitue un investissement alternatif, qui connaît une popularité croissante dans le monde entier. Les opportunités de rémunération supérieure à la moyenne s'accompagnent de risques pouvant être déterminés.



GLOBALVEST Ltd. Headquarters
1st Floor, Riverview House, 21-23 City Quay
Dublin 2, Ireland
Tel.: +353 1 675 3702
Fax: +353 1 607 1020
E-Mail: info@globalvest.biz
Internet: www.globalvest.biz

Verwaltungsbüro für GLOBALVEST Ltd.
Wildbader Straße 7
D-68239 Mannheim
Tel.: +49 621 799 499-14
Fax: +49 621 799 499-16
E-Mail: info@globalvest.biz
Internet: www.globalvest.biz

GLOBALVEST AG - Switzerland
Bäumleingasse 22
CH-4051 Basel
Tel.: +41 61 273 32 03
Fax: +41 61 273 32 01
E-Mail: info@globalvest.ch
Internet: www.globalvest.ch